

お客様アンケート

営業担当 大島 せん

お名前 (イニシャル) H/V 様

ご購入物件

所在地 (都道府県) 神奈川県 / 物件価格 2500万 円

1 当社をお知りになったきっかけ

- ・ ホームページを見て
- ・ 大吉メルマガ、LINE
- ・ ご紹介
- ・ 健美家・楽待などのポータルサイトを通じて
- ・ その他 ()

2 当社に相談する前に不動産投資で困っていたことは何ですか？

1 棟目を大吉様に紹介していたために今回は2棟目でした。
2 棟目を築浅または築古、価格帯や建物の状態もどのように見て判断していいかわからないが、今後の3棟目以降も急ぎに検討していました。

3 実際に当社に相談していかがでしたか

1 棟目の購入前から何度もご相談させていたために、目先の物件購入ではなく将来の夢や目標に向かってどのように買い進めていけばいいかなどいつも丁寧に、時には率直にアドバイスいただきとても感謝しています。

4 当社で購入しようと思われた決め手は何ですか？

大島さんへの信頼感
牛腸さんに管理をお任せしたため。

5 これから大吉に相談しようと思っている方へ先輩としてアドバイスをお願いします。

1 棟目の時もそうでしたが、「お客様の成功があっての自社の成長」を体現されている素晴らしい会社様だと感じています。不動産は高価な買い物ですので、信頼関係を築いていくことが大事であることを大吉様への相談をおすすめします。

6 最後に、大吉不動産や担当営業にメッセージをお願いします。

今回も、事前の目見^線合わせ、相談、物件探し、売買、管理まで本当にありがとうございました。
今後の、管理や3棟目に向けてお付き合いをさせていただきたく。
引き続きよろしくお願い致します。